

女性によるプロデュースユニット「a r a :エーラ」で

レジヤー ホテルの新しい可能性を提案

株式会社ハート・トラストワイン代表取締役 山内 和美 様

今回、あすか俱楽部メンバーで、レジヤー ホテルなどのコンサルティング及びマッチングサイト「TRUST WIN」を運営されており、株式会社ハート・トラストワイン 代表取締役 山内和美様に新しい事業や今後の事業展開などを伺いました。

「マッチングサイト」TRUST WIN の現状を教えてください

レジヤー ホテル 売買のマッチングサイトとして2009年3月に開設いたしました。開設から1年以上が経ちますが、アクセス数・会員数とも順調に推移しています。以前、「あすか俱楽部通信」でも取り上げていただきたり、あすか俱楽部会員の企業様のご入会や問い合わせも増えてています。

また会員数の増加に伴ってサイト内の取引や情報交換などが活発になっていきます。認知度も高まり、不動産会社などからの物件掲載量や問い合わせなども充実してきました。今後の更なる発展に期待をしています。

—プロデュースユニット「a r a :エーラ」についてお聞かせください。

これまでレジヤー ホテルに対して様々

すが全館への相乗効果も出てきているようですが、レジヤー ホテルの現状についてどうでしょうか？

不動産全体の市況は持ち直した感はあります、レジヤー ホテルに関しては厳しい状況が続いています。これはここ数年、レジヤー ホテルの売却案件数が高い水準で推移していることからも分かります。投資回りが高い、お得な物件も増えてきており、買い手側にとっては好機と言えます。が、買い手側にも様々な課題を抱えているのが現状です。

ご承知のとおりレジヤー ホテルの購入には融資が付きにくく、潤沢な資金を持っている方や企業でないと購入できないのが実状です。

しかし、レジヤー ホテルの一般的な投資利回りはNET 15~20%と通常の不動産よりも良好で、多くの投資家は有力な投資先のひとつとして理解しています。投資意欲の高い方は多いですが、肝心なファイナンスの面で購入に至らないケースが多く見受けられるため、現在は金融機関へ積極的に働きかけることでこうした「購入ギャップ」を埋める努力を行っています。

—有難うございました。



【プロデュース事例】

—これから事業展開について教えてください。

今までレジヤー ホテルの経営・管理指導、集客売上アップ、売買に関するコンサルティングに従事してきました。また先述のように「a r a :エーラ」を通じてのプロデュース活動も行っています。こうした提案を今後も続けていく一方、従業員の教育やフードコンサルティングなど、ソフト面の充実などの提案も行っています。またセミナー活動も積極的に行っています。今年1月には野村不動産アーバンネット(株)主催で投資家向けのセミナーも開催し、盛況でした。今後は投資家の投資意欲を高め、マッチングサイト「TRUST WIN」への誘導も図っていきたいと考えています。

あすか俱楽部会員の中にもレジヤーホテルを運営されているところもあると思います。経営管理、売上アップなどでお困りでしたらぜひ一度、当社までお問い合わせください。皆様のお役に立てるお手伝いができればと思います。

—有難うございました。

【会社概要】
株式会社ハート・トラストワイン
【所在地】東京都新宿区西新宿3-1-2
HAP西新宿ビル5階
【問い合わせ先】03-5909-5920
【事業内容】
(1)企業経営・不動産事業のコンサルティング
(2)人材育成のための教育業
(3)ホテル・旅館等宿泊施設の経営、運営
(4)セミナーの企画、運営
(5)ポータルサイトの企画、運営